

## *ESTRATEGIA C*

Tu falta de razonamiento pone en peligro la vida de tu empresa, es urgente que hagas cambios en tu forma de pensar, tener una mentalidad conformista no ayudará a cumplir con el éxito que te gustaría obtener. No olvides que un negocio sin rentabilidad no tiene futuro, es necesario que analices a detalle cada situación presentada, recuerda que tu ganancia debe ser mayor que tu inversión, lo suficiente para crear un fondo de maniobra el cual pueda ser de respaldo en algún momento crítico de tu empresa.

La manera más rápida de crear rentabilidad es tener una eficiencia operativa, es decir generar niveles adecuados de operación dentro de cada actividad, con el fin de obtener resultados eficaces. Dichas acciones lograrán que tu empresa forje un alto rendimiento de ventas, lo cual por consecuente creará ganancias estables. Por lo tanto es importante que tus activos se mantengan en constante rotación, es decir, que las utilidades tengan como objetivo principal volver a recrear tu inversión para poder continuar con éxito.

Es importante mencionar que tienes la obligación de mantener a tu empresa con más activos que pasivos, es decir, más ganancias menos deudas. De ser lo contrario, es primordial que liquidez tus deudas a corto plazo lo más pronto posible, generar un acumulación de éstas puede llevarte a la quiebra, ya que pueden alcanzar tener más peso que las deudas a largo plazo. Además, debes de ser consciente que una empresa que cuente con más pasivos que activos no tiene nada de rentabilidad, puesto que ésta se mantiene de préstamos.

La permanencia de tu empresa dependerá de las decisiones que tomes a partir de ahora. Mientras más rápido actúes es mejor, el conformismo no te ayudará en nada, es momento de que cambies tu mentalidad.